L'Abeille de la Nouvelle-Orléans.

BUREAUX: Rue de Chartres, No 75.

NOUVELLE-ORLÉANS, VENDREDI MATIN, 20 OCTOBRE 1871. 4me Année—Vol. XLV.

DUFOUR & LIBERT,

VENDREDI MATIN, 20 OCTOBRE.

VENTES A L'ENCAN DE CE JOUR.

Par E. Sauvé & Co., dans leurs salles d'encan Nos 61 et 63 de la rue Vieille-Levée—Vente sans réserve de tissus de laine, flanelles, calecons, chemises, etc., etc.

Par O. Lébeuard, au No 65 de la rue de Chartres—habillements, articles de toilette, chapeaux, objets de plaisir.

Par O. Vézien, sur la Levée, en face de la rue Esplanade—Bateau.

Par Louis Simon Jeune, au No 24 rue de Chartres. Bottes, souliers et Mocks-skins.

Par Hoffman, Stapp & Co., au No 85 de la rue de Chartres—marchandises sèches, lingerie, notions, jouets &c.

☞ Faites imprimer vos Circulaires, Cartes, etc., et faites faire vos reliures au "Picayune Printing Office," 119 et 114, rue Carondelet.

THÉATRES.

Aujourd'hui, Vendredi.

ACADÉMIE.—Ministrels de Hart, Rymer et Harney.

ST. CHARLES.—Grand succès de la troupe Lingard.

Le Chemin des Grains.

La destruction de la partie commerciale de la ville de Chicago a ramené forcément sur le tapis la question de l'exportation des grains de l'Ouest par la voie du Mississippi, question déjà soulevée, il y a quelques années, avant qu'on eût la moindre idée que la métropole du Nord-Ouest pût devenir la proie des flammes. Cette question, qui a pour la Nouvelle-Orléans une importance vitale, mérite d'être étudiée sous ses divers aspects, et le moment est opportun pour en chercher la solution.

Nous avons maintes fois constaté les avantages géographiques de la Nouvelle-Orléans, qui se trouve être le port naturel d'exportation et d'importation de l'immense et riche vallée du Mississippi. La situation de notre ville est dix fois plus avantageuse que celle de Chicago, puisque, pendant plusieurs mois de l'année St-Laurent et les canaux qui servent d'issue aux expéditions de grains faites par cette ville, se trouvent fermés par les glaces, tandis que de Cairo à la Nouvelle-Orléans la navigation n'est jamais interrompue. Comment donc se fait-il que Chicago ait progressé si rapidement, tandis que la Nouvelle-Orléans, au lieu de gagner une partie du commerce de l'Ouest, ait perdu une proportion sensible du commerce du sucre, qui lui appartenait autrefois sans conteste?

La multiplicité des chemins de fer qui relient Chicago à l'Est et au centre ne suffit pas à expliquer la prospérité des progrès de cette ville ni la décadence—ou de la Nouvelle-Orléans. Il est certain que les chemins de fer ne pourront jamais être entièrement concurrencés aux communications par eau pour le transport des produits agricoles, comme les céréales et le coton, et pour tout ce qui constitue un fret lourd et volumineux.

Le suffrage de Chicago a donné tous à d'autres causes. Nous croyons en première ligne l'heureuse entreprise de ses habitants pour leur a fait rechercher tous les moyens d'abaisser leurs communications entre eux et par eux et de multiplier le crédit sous toutes les formes.

Au lieu de s'en tenir à la routine ordinaire, les gens de Chicago ont constamment étudié les besoins commerciaux pour faciliter et accélérer les transactions. Ont-ils tombés dans l'extrême contraire en déterminant toutes les mutations qui entourent l'établissement le crédit? C'est peut être ainsi. Reconnaissons que ces ont pu en résulter aucun inconvénients en regard des résultats prodigieux auxquels leur système a abouti.

Faut-il donc se renoncer à nos vieilles habitudes routinières et de leur substituer non seulement leur vigueur d'initiative et leur audace mais aussi quelques uns de leurs procédés.

Si nous voulons que les grains de l'Ouest au lieu de prendre aller à Chicago ou Buffalo, le long des lacs et des canaux et par les chemins de fer, suivent celle du Mississippi, il faut adopter, d'abord, toutes les mesures propres à diminuer les frais de transport et de transbordement, création d'élévateurs fixes ou mobiles, organisation de compagnies de transport, économie de main d'œuvre par le transbordement immédiat des navires, barges ou fleuves aux navires ou steamers, etc., etc.

Mais il ne suffit pas d'assurer le bon marché et la rapidité du transport des grains de production aux marchés de l'Est et de l'Europe, il faut encore expliquer à ce commerce important aux parties des capitaux disponibles et faciliter les transactions. Nous avons montré que le crédit consacré sous une forme ou sous une autre était un des moyens d'action au lieu de les entraver.

Il importe donc donner aux banques la faculté de faire des escomptes sur les warrants des grains déposés dans les magasins des docks ou élévateurs. Ces warrants ou reçus sont déjà admis par les banques de la Nouvelle-Orléans, mais ils ne peuvent être escomptés que par les banques de Chicago, qui ont seules le droit de faire des escomptes sur ces warrants.

Il est certain que les banques de la Nouvelle-Orléans ne manqueraient pas de profiter de cette faculté, si elle leur était accordée à la Nouvelle-Orléans. La négociabilité de ces warrants est aussi grande que celle d'un billet portant deux signatures. Ce billet qui passe sous les yeux de douze directeurs, négociants et quelquefois concurrents de souscripteur de billets, est une sûreté entière aux affaires et à l'esprit d'entreprise. Le négociant qui achètera un grain à la Nouvelle-Orléans, au lieu de gagner une partie du commerce de l'Ouest, aujourd'hui perdu une proportion sensible du commerce du sucre, qui lui appartenait autrefois sans conteste?

Les malpropretés des chemins de fer qui relient Chicago à l'Est et au centre ne suffisent pas à expliquer la prospérité des progrès de cette ville ni la décadence de la Nouvelle-Orléans. Il est certain que les chemins de fer ne pourront jamais être entièrement concurrencés aux communications par eau pour le transport des produits agricoles, comme les céréales et le coton, et pour tout ce qui constitue un fret lourd et volumineux.

Le suffrage de Chicago a donné tous à d'autres causes. Nous croyons en première ligne l'heureuse entreprise de ses habitants pour leur a fait rechercher tous les moyens d'abaisser leurs communications entre eux et par eux et de multiplier le crédit sous toutes les formes.

Au lieu de s'en tenir à la routine ordinaire, les gens de Chicago ont constamment étudié les besoins commerciaux pour faciliter et accélérer les transactions. Ont-ils tombés dans l'extrême contraire en déterminant toutes les mutations qui entourent l'établissement le crédit? C'est peut être ainsi. Reconnaissons que ces ont pu en résulter aucun inconvénients en regard des résultats prodigieux auxquels leur système a abouti.

Faut-il donc se renoncer à nos vieilles habitudes routinières et de leur substituer non seulement leur vigueur d'initiative et leur audace mais aussi quelques uns de leurs procédés.

Si nous voulons que les grains de l'Ouest au lieu de prendre aller à Chicago ou Buffalo, le long des lacs et des canaux et par les chemins de fer, suivent celle du Mississippi, il faut adopter, d'abord, toutes les mesures propres à diminuer les frais de transport et de transbordement, création d'élévateurs fixes ou mobiles, organisation de compagnies de transport, économie de main d'œuvre par le transbordement immédiat des navires, barges ou fleuves aux navires ou steamers, etc., etc.

Mais il ne suffit pas d'assurer le bon marché et la rapidité du transport des grains de production aux marchés de l'Est et de l'Europe, il faut encore expliquer à ce commerce important aux parties des capitaux disponibles et faciliter les transactions. Nous avons montré que le crédit consacré sous une forme ou sous une autre était un des moyens d'action au lieu de les entraver.

Il importe donc donner aux banques la faculté de faire des escomptes sur les warrants des grains déposés dans les magasins des docks ou élévateurs. Ces warrants ou reçus sont déjà admis par les banques de la Nouvelle-Orléans, mais ils ne peuvent être escomptés que par les banques de Chicago, qui ont seules le droit de faire des escomptes sur ces warrants.

Il est certain que les banques de la Nouvelle-Orléans ne manqueraient pas de profiter de cette faculté, si elle leur était accordée à la Nouvelle-Orléans. La négociabilité de ces warrants est aussi grande que celle d'un billet portant deux signatures. Ce billet qui passe sous les yeux de douze directeurs, négociants et quelquefois concurrents de souscripteur de billets, est une sûreté entière aux affaires et à l'esprit d'entreprise. Le négociant qui achètera un grain à la Nouvelle-Orléans, au lieu de gagner une partie du commerce de l'Ouest, aujourd'hui perdu une proportion sensible du commerce du sucre, qui lui appartenait autrefois sans conteste?

CHRONIQUE LOCALE.

L'Académie nous fait toujours les victimes de ses [illegible], en lieu il y a deux jours, par les [illegible] nous avons [illegible] de M. [illegible] Cousin, un malheureux accident [illegible] qui a coûté la vie à [illegible] son grand père, M. Terence Cousin, un des plus [illegible] de nos [illegible] habitants de la paroisse St-Tammany. Il descendait [illegible] pour aller [illegible] de l'envoyer au collège. Le jeune [illegible] dormait [illegible] Le [illegible] sa mère ne pas être [illegible] à temps [illegible] [illegible] [illegible]